



Conquiste a excelência em gestão para turbinar sua performance e multiplicar seu negócio

A mentoria Gestores Excelentes é um programa de formação de alto desempenho orientado à estruturação do trabalho gerencial com foco em resultados. O objetivo é, além de capacitar, oferecer ao grupo exclusivo de participantes a oportunidade de ter o controle de seus negócios nas mãos e elaborar um plano de melhorias para a empresa ou área de atuação.

Esse programa é direcionado a líderes/gestores que conduzem um setor na empresa (ou um grupo de trabalho) e a empreendedores que desejam crescer de maneira consistente.

ATENÇÃO: A nossa primeira turma será de apenas **12 participantes**. Para aqueles que reservarem a vaga antes do lançamento oficial em Abril, ganharão um **bônus exclusivo** que valerá praticamente o valor de outro curso! Entre em contato!

Empresas excelentes são feitas de pessoas excelentes!

Eixos de Trabalho

Nossa metodologia própria considera 3 eixos para você se tornar Excelente:

BASE / módulos 1, 2 e 3

Ao **LIDERAR MELHOR**, com autoconhecimento profundo, você terá condições de fazer uma leitura de ambiente correta e desenvolver uma visão sistêmica do negócio. Você estará preparado para criar uma cultura suficientemente forte, baseada nas melhores técnicas de liderança nível 5. Essas são as características dos líderes das maiores empresas do mundo, segundo Jim Collins.

EXECUÇÃO / módulos 4, 5 e 6

Ao **EXECUTAR COM QUALIDADE** e de modo estruturado, você vai definir corretamente suas entregas, processos, indicadores e as pessoas envolvidas. O objetivo é superar os resultados desejados. É hora de solucionar os problemas mais críticos e aproveitar as oportunidades de melhoria.

GESTÃO / módulos 7, 8 e 9

Ao **GERENCIAR DE VERDADE**, você vai desenvolver um sistema de gestão focado em resultados com metas, indicadores, projetos, planos de ação, acompanhamentos e rituais de gestão direcionados ao crescimento do negócio. É hora de sair do nível "bom" e alcançar o patamar "excelente" em sua rotina, com o plano estratégico definido para o futuro.



Durante a mentoria mostramos passo a passo como conduzir um negócio (seja ele uma empresa, um setor ou um grupo de colaboradores) com uma direção clara e motivadora, sem se perder gastando tempo e esforços fora da sua função.

Ao final do programa você terá em mãos o plano para transformar a realidade do seu trabalho e sua maneira de pensar como gestor, potencializando os resultados.

Os participantes da mentoria Gestores Excelentes são acompanhados de perto durante **10 SEMANAS** na absorção e na prática do conhecimento. Ao longo do trabalho serão **10 ENCONTROS AO VIVO, 21 AULAS GRAVADAS, 20 FERRAMENTAS GERENCIAIS**.

Além dos **ENCONTROS AO VIVO** em grupo, cada um é **ORIENTADO INDIVIDUALMENTE** em momentos específicos para garantir a aplicação dos conteúdos na realidade de cada negócio. Serão 2 sessões de **CONSULTORIA EXCLUSIVA E INDIVIDUAL** com todos os participantes, sendo um encontro no início do processo e um no final. Os 6 primeiros alunos que se inscreverem ganham mais duas sessões individuais.

Mais do que transmitir conhecimento, nosso objetivo é que você coloque em prática e cresça!

Vamos fazer juntos!

Mentor

Esse programa é conduzido pelo consultor em gestão Reury Fidelis, que atua há mais de 15 anos no mercado empresarial e tem passagem pela maior empresa de consultoria do Brasil, do professor Vicente Falconi. Hoje está há mais de 5 anos empreendendo na EFEITO 5, atendendo diversos clientes. Formado em Ciências da Computação pela Universidade Federal de Viçosa (UFV) e tem MBA em Gestão de Projetos pela Fundação Getúlio Vargas.



Mas chega de currículo, aqui o que importa são os **RESULTADOS!**

Se quiser conhecer mais sobre o Reury, explore sua história e conteúdos nas redes sociais:



INSTAGRAM
@reuryfidelis



YOUTUBE
Gestão Para
Todos



LINKEDIN
@reuryson



SITE EFEITO 5
efeito5.com.br



FACEBOOK
@efeito5



Etapa de Seleção

Os participantes da nossa mentoria devem estar alinhados com o objetivo de crescer e aprender com disciplina e empenho. Por isso, logo depois de efetivarem sua inscrição, realizamos uma entrevista individual com a pessoa para compreender o momento profissional e seus desafios, esse será o primeiro encontro individual.

Nessa conversa elaboramos o **Mapa da Situação Atual** do candidato alinhando seus pontos fortes e fracos com a visão de futuro.

Logo depois, já iniciamos a mentoria compartilhando nossas aulas sobre organização pessoal e comportamentos empreendedores, pontos de partida dos conteúdos a serem discutidos nas aulas ao vivo.

Prezamos pela transparência total e atendimento de Excelência aos nossos alunos.

Conteúdos Abordados

Todo o conteúdo apresentado segue nossa metodologia de formação de gestores passo a passo rumo à Excelência!





MÓDULO 1. VOCÊ

Data a definir



ENCONTRO EM GRUPO

Nesse primeiro encontro os gestores se apresentam e comentam seus desafios definidos na etapa anterior. Aqui vamos alinhar as expectativas e os conteúdos teóricos e práticos a serem elaborados.

É o momento do gestor ter autoconhecimento para desenvolver suas habilidades, maximizando seus pontos fortes e minimizando seus pontos fracos. Sempre desenvolvendo uma leitura de ambiente consistente.

Também falaremos sobre a real função das organizações e os diversos papéis que líderes assumem dentro da empresa. Quais comportamentos você deve apresentar perante a empresa e sua equipe?



AULAS DISPONIBILIZADAS

- A Rotina do Gestor Excelente
- A Agenda do Negócio



FERRAMENTAS

- Mapa da Situação Atual
- Agenda do Gestor e do Negócio



MÓDULO 2. AMBIENTE

Data a definir



ENCONTRO EM GRUPO

Aqui o objetivo é aprofundar os conceitos gerenciais ao apresentarmos as **5 Dimensões da Gestão**, nossa metodologia que amplia a visão sistêmica do negócio.

Ao invés de viver correndo de um lado para outro sem saber o que fazer, os gestores são orientados a avaliar o cenário atual da organização sob a perspectiva das cinco dimensões: Estratégia, Mercado, Finanças, Design e Pessoas.

Apenas com esse olhar abrangente é que você é capaz de compreender as engrenagens do negócio e identificar as oportunidades de melhorias.



Você vai entender como uma cultura forte pode ser um grande diferencial para sua equipe ou empresa. Vou te mostrar alguns caminhos para construir uma cultura de resultados desde o início e até sua manutenção ao longo do tempo.



AULAS DISPONIBILIZADAS

- As Cinco Dimensões da Gestão (*método próprio da EFEITO 5*)
- Porque a Busca deve ser Sempre pela Excelência



FERRAMENTAS

- Canvas das Cinco Dimensões



MÓDULO 3. LIDERANÇA

Data a definir



ENCONTRO EM GRUPO

Com sua organização pessoal e a visão das 5 Dimensões desenvolvida, o momento agora é de aperfeiçoarmos sua atuação de liderança com estratégia. Eu mostro aqui qual deve ser o foco do líder, deixando de lado as preocupações operacionais que não agregam.

Afinal de contas, um gestor não deve ser o centro de toda a execução. **PELO CONTRÁRIO**. Seu papel é garantir que o trabalho seja feito com autonomia e responsabilidade. Aprender a delegar é uma habilidade essencial da liderança, e não podemos ter insegurança nessa hora, muito menos começar a praticar o microgerenciamento.

Você vai conhecer as melhores práticas de liderança com os valores e habilidades que um líder Excelente deve possuir.

Montar uma equipe e desenvolver talentos, duas das principais ações da liderança, são exemplos do conteúdo abordado neste módulo.

Aqui está o conceito de Liderança Nível 5, do Jim Collins. Ele fez um estudo com 1.435 empresas e chegou à conclusão de que apenas 11 eram excelentes. Todas elas eram lideradas pelo que ele chama de "Líderes Nível 5".



AULAS DISPONIBILIZADAS

- Encontrando os Objetivos Estratégicos
- Estilos de Liderança
- Principais Fatores para um Líder Delegar com Sucesso



FERRAMENTAS

- Encontrando os Desafios
- Mapa de Batalha do Negócio
- Mapa das Pessoas x Funções



MÓDULO 4. ENTREGAS

Data a definir



ENCONTRO EM GRUPO

Esse é um PONTO-CHAVE de toda a mentoria, a parte mais importante do programa. Aqui você apresentará o **MAPA DE BATALHA** do seu negócio, ou seja, seu plano de ataque anual para solucionar os problemas críticos e aproveitar as oportunidades.

Os participantes irão trocar experiências e sugestões tornando seu Mapa de Batalha mais robusto e consistente.

Nas aulas disponibilizadas vamos conversar sobre a relação entre Produtos x Clientes focando na formatação das entregas do negócio. Mostrarei como identificar as personas e como desenvolver os melhores produtos para o público.

Você vai aprender o essencial de Customer Experience, ou experiência do cliente, seja ele interno ou externo.

Afinal, o Gestor Excelente, quer, no final de tudo, realizar a entrega certa para o cliente certo. Manter o foco na experiência do cliente, como o Google, e sempre surpreendê-lo, como a Disney, é muito importante.

É no módulo 4 que você vai elaborar o **Canvas do Produto**, uma ferramenta inédita que orienta a criação, capacitação e as abordagens comerciais dos seus produtos. O objetivo aqui é aumentar as conversões em vendas e a satisfação do cliente.



AULAS DISPONIBILIZADAS

- Quem são os seus Clientes?
- Cliente + Produto = Vendas!



FERRAMENTAS

- Guia de Personas
- Canvas do Produto
- Canvas da Proposta de Valor



MÓDULO 5. PROCESSOS

Data a definir



ENCONTRO EM GRUPO

É hora de azeitar a máquina, fazer com que os processos sejam constantemente melhorados e possam trazer estabilidade para a rotina dos colaboradores.

O que medir em cada etapa do meu processo? Quando devo utilizar indicadores de controle e de resultados?

Mostrarei como você pode criar seu modelo de árvores de indicadores essenciais ao seu negócio.



AULAS DISPONIBILIZADAS

- Organizando o Trabalho: Processos e Atividades
- Painel de Indicadores - Como Montar seu Guia de Resultados



FERRAMENTAS

- Mapa de Processos
- Árvore de Indicadores



MÓDULO 6. PESSOAS

Data a definir



ENCONTRO EM GRUPO

Agora cuidaremos do que é mais importante nas organizações: as pessoas. Lembre-se: **pessoas excelentes constroem empresas excelentes.**

Vou te mostrar como elaborar o [Mapa do Colaborador](#), passando por todo o ciclo de vida do profissional na empresa. Desde a contratação, ambientação, capacitação, avaliação, promoção e saída.

Você tem dificuldades em engajar o time no trabalho ou em promover um ambiente motivador no seu setor? Não sabe como dar feedbacks proveitosos? Já imaginou qual é o melhor jeito para tratar os assuntos promoção e meritocracia? Então esse módulo é para você!



E ainda vamos construir juntos o perfil da sua equipe e criar uma matriz de capacitações.



AULAS DISPONIBILIZADAS

- Jornada do Colaborador
- Qual o Perfil da minha Equipe?



FERRAMENTAS

- Jornada do Colaborador
- Descrição de Cargos
- Matriz de Capacitação
- Perfil da Equipe



MÓDULO 7. MELHORIAS

Data a definir



ENCONTRO EM GRUPO

Uma empresa é um sistema com inúmeros componentes que precisam estar orientados para uma mesma direção. Seu negócio irá prosperar à medida que todos estiverem alinhados.

Para isso, vou te mostrar como construir um sistema de gestão com metas, indicadores, projetos, planos de ação, acompanhamentos e rituais de gestão direcionados ao crescimento.

Mostrarei como o método de gestão, aplicado na prática, pode ser poderoso para o alcance dos melhores resultados. Somente com ele as empresas alcançam a mudança do estágio "bom" para o patamar "excelente".

O profissional que domina o método e ensina a equipe terá alta performance e trará resultados melhores para a empresa e para si mesmo.



AULAS DISPONIBILIZADAS

- Sistema de Gestão
- Plano de Ação - Melhores Dicas
- Reuniões de Acompanhamento



FERRAMENTAS

- Plano de Ação e Acompanhamento
- Planilha de Metas



MÓDULO 8. ROTINAS DE GESTÃO

Data a definir



ENCONTRO EM GRUPO

É aqui que você descobrirá o sentido da frase do professor Falconi: *“Quem não mede, não gerencia.”* Vou te ensinar a montar um sistema de acompanhamento de resultados, desdobrado em todas as funções.

Trabalharemos os controle financeiros, operacionais e de pessoas do seu setor ou negócio.

Por último, chegaremos a um calendário macro anual, que servirá de guia para o foco do gestor nos grandes desafios.



AULAS DISPONIBILIZADAS

- Calendário Anual de Gestão
- A importância de Acompanhar os Resultados



FERRAMENTAS

- Calendário Anual de Gestão
- *Template* Apresentação de Acompanhamento



MÓDULO 9. NOVOS DESAFIOS

Data a definir



ENCONTRO EM GRUPO

Chegou a hora de olhar para frente e para cima. Você não pode nunca esquecer que precisa melhorar todo os dias, a cada ano que passa. É a hora de traçar novos desafios e encará-los da mesma forma como encaramos tudo até chegar aqui.

Vamos aprender a elaborar o [Plano de Metas](#), com tudo que você deve alcançar nos próximos períodos.

Construiremos juntos o orçamento anual, seja do negocio, setor, ou até mesmo do próprio gestor. E por último, vamos elaborar de forma simples e eficiente um planejamento estratégico para balizar os objetivos futuros.



Tudo isso baseado no [Modelo de OKRs do Google](#), que ajudou a empresa a alcançar um crescimento exponencial.



AULAS DISPONIBILIZADAS

- Modelo OKR
- Análise Estratégica



FERRAMENTAS

- Mapa da Jornada
- Mapa de Metas e Objetivos Anuais



MÓDULO 10. REVISÃO NA PRÁTICA

Data a definir



ENCONTRO EM GRUPO

É a hora do tudo ou nada!

Esse é o momento de passar um pente fino em tudo que você colocou em prática durante a mentoria Gestores Excelentes.

Vamos avaliar todas as atividades, garantir as entregas e a consolidação do conhecimento.

Mostrarei na prática um sistema de OKR integrado à gestão do negócio, com ferramentas, indicadores e rituais de gestão para cada uma das 5 dimensões da gestão.

E por fim, você vai aprender a aplicar o [Panorama do Gestor](#), a fim de descobrir o quanto avançou e o quanto pode melhorar para o próximo ciclo.



FERRAMENTAS

- Sistema OKR
- Panorama da Gestão
- Panorama do Gestor



Pensa que acabou? Aqui é compromisso raiz!



BÔNUS

Data a definir

- ★ Os 6 PRIMEIROS participantes a se inscreverem na Mentoria Gestores Excelentes ganharão mais 2 sessões de mentoria INDIVIDUAL E EXCLUSIVA durante o processo com orientações específicas sobre os desafios e os avanços dos seus negócios. Acredite, isso vale muito dinheiro \$\$;
- ★ GUIA RUMO AO TOPO. Um livro guia muito bem estruturado com conteúdos riquíssimos para te orientar a ganhar tempo se dedicando ao que realmente trará resultados para o seu plano de negócios. É o guia definitivo que vai te ensinar a lançar sua ideia. Nele você encontra os mínimos detalhes sobre tirar uma ideia do papel, desde refletir sobre uma possível sociedade até os primeiros passos para decolar.
- ★ Participação no grupo fechado no Facebook.
- ★ Livro "O Verdadeiro Poder", do Professor Falconi.
- ★ Direito de se tornar um afiliado e a cada novo aluno indicado que se matricular, você tem direito a uma consultoria individual de 2 horas comigo.

*Nossa missão ao final desse ciclo, é que você esteja
cada vez mais próximo de ser um*
GESTOR EXCELENTE!

Gostou do conteúdo da mentoria?

Então não perca tempo e reserve sua vaga hoje mesmo (são apenas 12 participantes!) com garantia total de satisfação ou seu dinheiro de volta.

**QUERO GARANTIR MINHA VAGA NA
MENTORIA GESTORES EXCELENTES!**

Clique no ícone do WhatsApp para conversar com a gente!

